EMPRENDIMIENTO

Preparación para inversión

Ordenar el proyecto para presentarlo a inversores

Prepararse para una conversación con inversores exige algo más que una presentación atractiva. Revisamos la lógica del negocio, la oportunidad y las evidencias disponibles para construir un relato claro y una documentación que puedas explicar y defender.

Qué abordamos

- Modelo de negocio, propuesta de valor, oportunidad de mercado y narrativa del proyecto.
- Tracción, métricas relevantes y necesidades de financiación.
- Plan de negocio o resumen ejecutivo y pitch deck, con el alcance de creación o revisión acordado.
- Preguntas habituales de inversores y recomendaciones para presentar el proyecto.

Qué te llevas

Documentación estratégica para inversores: narrativa, plan de negocio o resumen ejecutivo, pitch deck y recomendaciones de presentación.

Tarifas orientativas

Preparación para inversión, según alcance	**2.500 € - 5.000 €**
Acompañamiento en preparación de reuniones	**1.200 € - 1.800 €/mes**

IVA no incluido. Importe final según el alcance acordado.

La propuesta identifica qué documentos se elaboran o revisan. El servicio no incluye intermediación ni garantiza financiación. La preparación de reuniones se concreta según las necesidades del proyecto.

EMPRENDIMIENTO

Preparación para inversión

Servicio relacionado · Estrategia por fase de inversión

No todos los proyectos necesitan buscar inversión en el mismo momento. Este trabajo se centra en situar el negocio en su fase real de madurez y ordenar qué conviene validar, desarrollar o demostrar antes de dar el siguiente paso.

Qué abordamos

- Diagnóstico de la fase actual: validación, pre-seed, seed o crecimiento.
- Revisión de objetivos y prioridades de cada etapa; validación de modelo, producto o servicio.
- Análisis del producto mínimo viable (MVP), la tracción o la escalabilidad, según el momento del proyecto.
- Métricas relevantes, narrativa para inversores y hoja de ruta por etapa.

Qué te llevas

Hoja de ruta estratégica adaptada a la fase del proyecto, con prioridades, riesgos y próximos pasos.

Tarifas orientativas

Estrategia por fase, según etapa y alcance	**1.200 € - 3.500 €**
Fases Seed o Series, según necesidades	**Presupuesto personalizado**

IVA no incluido. Importe final según el alcance acordado.

Es un servicio relacionado con tarifa y entregable propios; no está incluido automáticamente en la preparación documental de la página anterior. Para fases Seed o Series se prepara un presupuesto personalizado.